



## Vente des actifs dans le cadre des procédures collectives

**Durée : 3 heures**

### Profils des stagiaires

- Commissaires-Priseurs Judiciaires installés ou salariés
- Collaborateurs salariés au sein d'offices judiciaires

### Prérequis

Accroître la compétence de ces professionnels dans le cadre d'un dossier relevant des procédures collectives

### Objectifs pédagogiques

- Présenter une méthodologie de mise en vente des actifs mobiliers dans le cadre des procédures collectives.
- Connaître les textes juridiques sur lesquels s'appuient les règles des ventes aux enchères.
- Maîtriser les règles et conseils de bon sens à l'attention des commissaires-priseurs judiciaires.

### Contenu de la formation

- Introduction.

#### I. Recollement d'actifs, récupération des clefs des locaux :

- L'entreprise possède peu d'actifs.
- L'entreprise possède des actifs conséquents ou non déménageables.
- Particularités : le sort des matériels n'appartenant pas à l'entreprise.
  - a. Les véhicules et matériels sous contrat de crédit-bail ou location.
  - b. Les contrats qui ne seront pas soldés.
  - c. Les stocks et biens vendus non réglés aux fournisseurs.
  - d. Vente des matériels gagés ou biens nantis.
  - e. Les ventes en live.

- **Quizz**

#### II. Les Publicités, la promotion de la vente :

- La société comporte peu d'actifs.
- La société comporte des actifs de valeur modeste mais spécifiques.
- La société possède des actifs modestes vendus sur place.
- La société possède des actifs de valeur élevée.
- La mise en vente d'unité de production.
- La mise en vente de véhicules.

### III. La vente proprement dite :

→ Statut juridique de la vente et responsabilité du CP judiciaire.

- **Quizz**

→ Statut comptable et fiscal de la vente.

- a. La vente et les biens sont assujettis à la TVA.
- b. La vente n'est pas assujettie à la TVA.

### IV. L'après-vente :

- **Quizz**

- **Conclusion et annexes.**

## Organisation de la formation

### Equipe pédagogique

Intervenant : Me JEAN RIVOLA, Commissaire-priseur Judiciaire à Caen.

### Moyens pédagogiques et techniques

- Exposés théoriques
- Etude de cas concrets
- Mise à disposition en ligne de documents supports à la suite de la formation.

### Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de la formation

- Quizz
- Temps d'échange en salle de Visio conférence avec les stagiaires.